

Objetivos

Tecnologia da Informação / Promotor de Vendas / Supervisor / Motorista categoria AB.

Formação Acadêmica

Bacharel em Sistemas de Informação

Faculdade de Estudos Avançados do Pará - **FEAPA** | Conclusão: Dez./2014

Idiomas

Inglês: avançado (7º Nível).

Experiência Profissional

- **BRILASA S.A (WB Serviços de Informática)** – Fev. à Jun. de 2016.
Cargo: **Analista de Suporte de T.I.**
Responsável pela estrutura de TI, montagem e manutenção de micros, administração de redes e banco de dados, ERP, além de prestar suporte ao usuário final.
- **GARRA RH RECRUTAMENTO E SELEÇÃO (Projeto Claro Rural)** – Mai. à Out. de 2015.
Cargo: **Técnico de Informática.**
Responsável pela implantação de internet nas escolas da zona rural dos municípios da região norte.
- **PDV RECURSOS HUMANOS (Nestlé / Garoto)** – Mar. à Abr. de 2015.
Cargo: **Promotor de Vendas Ação de Páscoa.**
Atuava na ação de páscoa da contratante, realizando abordagem de clientes e reposição de produtos. Promover o aumento do volume de vendas dos produtos de páscoa.
- **ASSEMBLÉIA LEGISLATIVA DO ESTADO DO PARÁ (ALEPA)** – Mai. 2014 à Mai. 2015.
Cargo: **Estagiário.**
Responsável pela coleta de informações de usuários que solicitavam o documento de identificação civil (RG) junto ao centro de atendimento ao cidadão (CAC).
- **INOVAR COMÉRCIO E SERVIÇO EM TECNOLOGIA DE INFORMAÇÃO (Projeto TAM Itinov@ 2013)** – Ago. à Nov. de 2013.
Cargo: **Técnico de Informática.**
Responsável pela implantação dos novos computadores da **TAM**, realização de backup e restore e toda a configuração necessária para o devido funcionamento de computadores e impressoras.
- **DEPARTAMENTO DE TRÂNSITO DO ESTADO DO PARÁ (DETRAN-PA)** – Jul./2012 à Jul./2013.
Cargo: **Estagiário.**
Responsável pelo recebimento de CNHs e documentos de veículos, catalogação, separação e encaminhamento aos CIRETRANS de origem.
- **SUPER GIRO COMERCIAL LTDA. (Procter & Gamble)** – Fev. à Jun. de 2012.
Cargo: **Promotor de Vendas.**
Responsável pela conquista e negociação de espaço extra visando aumentar a participação de mercado e a venda dos produtos P&G. Positivação do portfólio da marca junto ao mix dos grandes supermercados. Abastecimento e controle de estoque e validade. Identificação e controle de rupturas. Conquista e fidelização de clientes para a empresa. Treinamento de novos colaboradores e merchandising.

- RH PROMO MARKETING E SERVIÇOS LTDA. (**Schincariol**) – Jun. 2010 à Set, 2011.
Cargo: **Promotor de Vendas**.
Responsável pela conquista e negociação de espaço para exposição secundária visando aumentar a participação de mercado e a venda dos produtos da Primo Schincariol Indústria de Bebidas e Refrigerantes (**atual Brasil Kirin**). Positivação do portfólio da marca junto ao mix dos grandes supermercados. Identificação e controle de rupturas. Abastecimento, controle de estoque e validade. Conquista e fidelização de clientes. Negociação direta com clientes e gerentes. Treinamento de novos colaboradores e merchandising.

Atividades Extracurriculares

- **Gestão Estratégica de TI – ITIL** (42h, ano de 2016);
Escola virtual da Fundação Bradesco.
- **Programação em C#** (117h, ano de 2015);
Escola virtual da Fundação Bradesco.
- **Conselho de Ensino Pesquisa e Extensão** (ano de 2013);
Função: Representante dos discentes.
Discussão e elaboração de novas diretrizes no ensino e pesquisa da faculdade.
- **Montagem e Manutenção de Micros** (ano de 2008);
COOCEFT.
- **Informática Profissionalizante:** Windows, pacote office, internet, técnicas de secretariado, departamento pessoal e Marketing (2004 – 2005)
CNI Informática.

Conhecimento em Informática

- Sistemas Operacionais (**Windows e Linux**);
- Pacote Office (**word, excel, power point**) e Open Office (**writer, calc, impress**);
- Lógica de Programação;
- Linguagens de Programação (**JAVA, C#, Android, PHP, CSS, HTML**);
- SGBD`s (**SQL server, MySQL**);
- Análise e Projetos de Sistemas;
- Redes de Computadores;
- Virtualização;
- Active Directory.

Informações Adicionais

- Habilidade em negociação;
- Disponibilidade para viagens nacionais ou internacionais;
- Facilidade para trabalhar em equipe e com experiência na Gestão de pessoas;
- Profissional altamente motivado e focado na entrega dos resultados;
- Habilitação categoria **AB** desde **05/2007**.