

Curriculum Vitae

Qualificação

Cursando Administração de Empresas pela Universidade da Amazônia-UNAMA. Possuo grande capacidade de comunicação e atividades em grupo, ótimo relacionamento interpessoal, síntese, iniciativa, empenho, competência, organização disposição e criatividade para desenvolver as tarefas estabelecidas. Disponibilidade para viagens e condução própria. CNH Categoria B.

Formação

Cursando Administração de Empresas pela Universidade da Amazônia –UNAMA – Em andamento

Cursos realizados

- Informática
- Oratória; Comunicação Eficaz. Ministrado pelo facilitador Rosinei Mesquita
- Elite de vendas. Módulos; Prospecção de clientes, À hora da venda. Negociação. Ministrado pelo Prof. Otílio Rodrigues
- Técnicas e argumentos de vendas Ministradas pelo Prof. Pedro Furquim.
- Melhor pratica em vendas treinamento Honda
- Expresso CNH. Treinamento para profissionais de vendas de motocicletas Honda
- Marketing e Vendas realizados pelo SEBRAE.
- Mecânico de motos. Realizado pela Escola Salesiano do Trabalho

Experiência Profissional

- Y.Yamada – vendedor tendo trabalhado nos diversos departamentos da loja (materiais de construção e elétricos, eletroeletrônicos, cine-foto-som, caça e pesca e brinquedos), no período de 1993 à 1997.
- Play Vídeo Locadora - trabalhando nesta administrando e gerenciando tendo entre suas atividades venda e compra de fitas além de cadastro de clientes, fornecedores e locação de filmes. No período de 1998 a 2007.
- Zemil Representações – vendas externas de diversos produtos: Balão são Roque, Yonifest, Velart, Lori descartáveis, etc. No período de 2007 a 2010.
- *Cometa Moto-Center. Vendedor de financiamento e consórcios. No período de 2010 a 2013.
- Apeú Moto-Center. Vendedor interno e líder de equipe de vendas externa No período de 2013 a 2015.
- V e G Moto Center. Auxiliar de mecânica de motos e vendedor de peças. No período de 2015 a 2016.

Declaro serem verdadeiras a informações acima.

